



Das Unternehmen Vogelsitze GmbH gehört zu den weltweit führenden Herstellern von Fahrgastsitzen. International agierend entwickeln, testen und produzieren wir vom Standort Karlsruhe aus, mit rund 70 Mitarbeitern, Sitzsysteme für Busse und Bahnen. Weitere Informationen finden Sie unter www.vogelsitze.com. Wir stellen ein:

„Vertriebsmitarbeiter Außendienst - Deutschland (m/w/d)“

Aufgaben:

- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und Akquisition neuer Kunden und Projekte sowie Auf- und Ausbau von Kundenkontakten in Abstimmung mit dem Vorgesetzten
- Betreuung der Bestandskunden
- Koordination und Sicherstellung der serviceorientierten Bearbeitung von Kundenanfragen.
- Kundenbedarfsanalyse, Erstellung von Kundenanalysen
- Erarbeitung strategischer Kundenkonzepte und der daraus resultierenden Aktionspläne zur Erreichung der Distributions-, Umsatz- und Deckungsbeitragsziele.
- Organisation von Aufgaben zur Vertriebsplanung und Umsetzung für den zugeordneten Kundenbereich
- Vorbereitung von Angebotsunterlagen und Konzepten zur Entscheidungsvorlage durch den Geschäftsführer
- Präsentation von Angeboten und Konzepten beim Kunden sowie Durchführung von Firmenpräsentationen
- Eigenständige Vorbereitung von Preisverhandlungen, ggf. mit Freigabe durch den Geschäftsführer
- Angebote schreiben und verfolgen
- Fortlaufende Betreuung der Kunden während der Projektphase, Pflege der Geschäftsbeziehungen als verantwortliche Kontaktperson zur Sicherstellung einer profitablen langfristigen Kundenbeziehung.
- Planung, Budgetierung und Kontrolle von Vertriebsaktivitäten im zugeordneten Kundenkreis
- Permanente Marktbeobachtung und –analyse zur optimalen Ausschöpfung des Marktpotentials

Anforderungen:

- Studium der Betriebswirtschaftslehre oder Wirtschaftsingenieurwesen, alternativ abgeschlossene Berufsausbildung mit langjähriger Erfahrung im Vertrieb und technischem Hintergrund
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte; idealerweise in der Nutzfahrzeugbranche
- sehr hohe Reisebereitschaft
- ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- MS-Office
- Sehr gute Kenntnisse in Beratungs- und Vertriebstechniken, Verhandlungs- und Präsentationstechniken
- Sicheres, sympathisches kommunikations- und durchsetzungsstarkes Auftreten

Finden Sie sich in dieser Position wieder, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an Frau Nadine Heintz (nadine.heintz@vogelsitze.com).